

/M

## **HERNÁN ANTONIO CALVO SANCHEZ (1971)**

Mi trayectoria profesional comienza en el año 1992, hace 20 años, siempre ligada al sector Marítimo y desempeñando cargos de alta responsabilidad.  
Además de los cargos en las distintas empresas, he sido miembro activo de ANAVE (Asociación de Navieros Españoles) y de la Asociación Española de Short Sea Shipping.

### **DATOS PERSONALES**

Nombres y apellido: **HERNÁN ANTONIO CALVO SANCHEZ**  
Nacionalidad: **Española / Argentina (doble nacionalidad)**  
Domicilio:   
Teléfono:   
Fecha de nacimiento: **03 de octubre de 1971 (40 años)**  
Lugar de Nacimiento: **Buenos Aires - Argentina**  
Residencia: **España**

### **FORMACION ACADEMICA**

**Licenciado en Administración de Empresas por la Universidad de Belgrano. Buenos Aires. Argentina.**

**Master en Finanzas. Universidad de Buenos Aires. Argentina.**

**Posgrado en Management.** UADE – Universidad Argentina de la Empresa – Buenos Aires. Argentina.

**Posgrado en Gestión de la Calidad.** Universidad de Palermo. Buenos Aires. Argentina.

**SLADE – Seminario Latinoamericano de Administración Estratégica.** Montevideo. Uruguay.

#### IDIOMAS

**Inglés:** Nivel Alto

**Italiano:** Nivel Medio

#### EXPERIENCIA PROFESIONAL

Actualmente **ADVISOR**

Asesor independiente para Compañías del Sector Marítimo, como Grupo BUQUEBUS Río de la Plata, Marítima del Estrecho (España), etc., en su mayoría Compañías de Ferrys, dedicadas al transporte de pasajeros y mercancías.

**BUQUEBUS Italia, SARL**

**Administrador**

Compañía constituida en el año 2009 para la participación en el proceso público de privatización de TOREMAR, Compañía de Ferrys Pública de la Región de la Toscana (Italia)

**MED FERRYS, S.L.****Administrador Director General**

Compañía Naviera dedicada al transporte de pasajeros, vehículos y mercancías. Compañía operativa en el Estrecho de Gibraltar a través de Slots Agreements.

Marzo 00' – 2007

**BUQUEBUS ESPAÑA, S.A.****Consejero Delegado - CEO.**

Compañía Marítima dedicada al transporte de pasajeros y mercancías, operando en España, Marruecos, Italia. Buquebus fue la Compañía que introdujo los buques de Alta Velocidad en España. Como CEO de la Compañía en Europa tenía a cargo 300 empleados entre Tierra y Flota.

El Grupo Buquebus es Líder absoluto en el sector del transporte en el Río de la Plata. Conecta Argentina y Uruguay por barco, así como también cuenta con una Compañía Aérea (BQB Líneas Aéreas), con empresas de transporte por carretera, Operador Turístico, Rentacar (Europcar para Argentina), además de gestionar sus propias Terminales en los Puertos de Buenos Aires, Montevideo y Colonia. El Grupo cuenta con una plantilla aproximada de 1500 empleados.

**MED SEAWAYS, S.A.R.L.****Consejero**

Compañía Marítima dedicada al transporte de mercancías con buque RoRo entre España e Italia. Participada por el Grupo Lauro (Italia) y Grupo Buquebus.

**COMPAÑÍA NAVIERA DE CEUTA, S.A.****Presidente**

Compañía dedicada al transporte de mercancía participada por Cía. Trasmediterránea 33,33%, Euroferrys 33,33% y Buquebus España 33,33%.

**CEUTA UNIVERSAL, S.L.**

**Consejero**

Compañía Marítima dedicada al transporte de mercancías entre Algeciras y Ceuta. Participada al 50% por el Grupo Boluda.

**BUQUEBUS HOLDING, S.A.**

**Consejero Delegado - CEO**

Participada 100% por Buquebus España, S.A..

**AVEMAR TURISMO, S.L.**

**Administrador**

Compañía Mayorista – Minorista de Turismo. Participada 100% por Buquebus España, S.A., con más de 20 oficinas en España y Marruecos.

**BUQUEBUS MAROC, S.A.R.L.**

**Consejero Delegado - CEO**

Compañía con sede en Tánger dedicada a la representación y comercialización de Buquebus España S.A., participada 100% por el grupo Buquebus.

**May 98' – Mar 00'**

**BUQUEBUS ESPAÑA, S. A.**

**Director General Adjunto**

A cargo de los Sectores: Comercial, Marketing y Operaciones. Responsable del lanzamiento y apertura de la línea Barcelona – Palma de Mallorca. En el ámbito comercial se logró un destacado éxito en el posicionamiento de la marca (imagen diferencial en solo dos años), generación de un nuevo mercado motivando el cambio de hábito del consumidor (se duplicó el mercado total de pasajeros en dos años de 330.000 a 685.000 pax/año), y penetración de mercado (Buquebus llegó a captar el 55% del mercado frente al 45% de Trasmediterránea, la Compañía Pública Española). En esta línea se introdujo también como innovación en España el transporte de Carga Rodada de Alta velocidad (Fast Ferry)

**Oct 92' – May 98'**

**BUQUEBUS RIO DE LA PLATA**

Puestos y funciones desarrolladas en el Grupo de Empresas de Los Cipreses, S.A., casa matriz del Grupo Buquebus:

- Gerente de Compras del Grupo Buquebus
- Consejero y Director General de Holley, S.A. (Empresa de Catering del Grupo)
- Gerente de Servicios Abordo de Buquebus
- Director de "Estribor Buquebus Magazine"

Desde el año 92' comencé a trabajar en la Compañía Buquebus, en la cual desempeñé mis funciones en gran parte de los sectores de la Empresa. Pasando por el área de Compras, por la Compañía de Catering del grupo tras su creación, desempeñando también las funciones de Gerente de Servicios de Buquebus. Dirigía también la edición de la revista de a bordo de Buquebus, "Estribor Magazine".